**UN·E CHARGÉ·E D’AFFAIRES**

**NOUS SOMMES**

La SEM Soleil est une structure détenue majoritairement par le SIEL-Territoire d’Energie et le SYDER pour développer les énergies renouvelables : photovoltaïque, méthanisation et éolien. Le champs d’action de la SEM Soleil concerne :

* Sur le département de la Loire : tous les acteurs avec lesquels le SIEL-TE n’a pas la possibilité juridique de travailler : entreprises et acteurs privés et parapublics (bailleurs sociaux)
* En dehors de la Loire : tous les acteurs, publics et privés, sous réserve d’un accord avec le Syndicat d’Energie du département concerné et/ou la SEM Energies locale si elle existe.

La SEM Soleil intervient dans toute les phases d’un projet EnR : prospection, développement, réalisation, exploitation. Elle a vocation à investir dans les projets, seule ou avec d’autres partenaires. Elle propose aux acteurs privés des formules de tiers-investissement.

Pour le développement et l’exploitation des projets, elle s’appuie sur des compétences externes : SIEL-TE et des AMO/Bureaux d’études avec lesquels elle a développé des partenariats.

La gouvernance de la SEM Soleil est constituée d’un Conseil d’Administration présidé par un élu (désigné par le Bureau du SIEL-TE). Les projets proposés sont analysés au niveau technico-économique par un comité d’engagement et d’investissement avant validation par le CA.

Dans la perspective d’un partenariat renforcé avec le SYDER, la SEM SOLEIL souhaite recruter aujourd’hui un·e Chargé·e d’Affaires.

**VOTRE MISSION**

Rattaché·e à la Directrice développement, vous assurez les missions suivantes

* Prospecter pour développer de nouveaux projets : PV, méthanisation, éolien et autres ENR
* Coordonner les études, élaborer des plans d’affaires et proposer des offres aux prospects
* Suivre les projets en cours de réalisation : demandes d’autorisation (étude d’impact- autorisation d’urbanisme etc.), plannings, respect des budgets
* Suivre les installations en exploitation en particulier sur le volet technique : reporting, contrôle, et assurer le suivi de certaines filiales et participations
* Rendre compte régulièrement de l’état d’avancement de la prospection, des projets, des problèmes rencontrés
* Participer à des évènements EnR : salons, groupes de travail

**VOTRE PROFIL POUR REUSSIR DANS CETTE MISSION**

* Issu·e d'une formation de type Bac + 3 minimum, vous justifiez de 2 ans d'expérience en qualité de prospecteur foncier, développeur dans le domaine des EnR.
* Avant une formation, un diplôme, nous recherchons avant tout de la motivation, de l’enthousiasme, de la ténacité et un besoin vital de vraies rencontres et d’échanges fructueux sur le terrain.
* Vous êtes rodé·e au mode projet pour développer les opérations, et appréciez les aspects techniques des EnR
* Capable de négocier avec les prospects pour assurer le développement de nouveaux projets, tout en mesurant les risques

**VOS CONDITIONS DE TRAVAIL**

* Rémunération à négocier en fonction de l’expérience
* Poste de cadre, à temps plein en CDI avec une période d’essai de 3 mois renouvelable
* Poste basé dans les locaux du SIEL-TE. Une partie des missions est effectuée sur le terrain, dans le département de la Loire et les départements limitrophes.
* Déplacements : véhicule personnel avec remboursement des frais
* Télétravail : Possibilité de travailler 1 jour par semaine à l’issue de la période d’essai

Poste à pourvoir idéalement en septembre

Adresser candidature, lettre de motivation + CV